



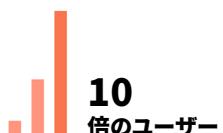
Elasticsearchの Total Economic Impact™

Forresterは、5社の顧客へのインタビューと収集データから、Elasticsearchが3年間で次の財務効果をもたらすと結論付けました。



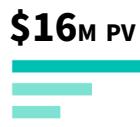
293%
ROI

Elasticsearchを使用している組織の投資利益率



10
倍のユーザー

あるお客様は、総所有コストを削減するのと同時に、ユーザーが10倍増加しました。



\$16M PVB

便益の現在価値
(PVB)



\$12M NVP

便益の正味現在価値
(NPV) (費用を差し引いた価値)



6
か月未満

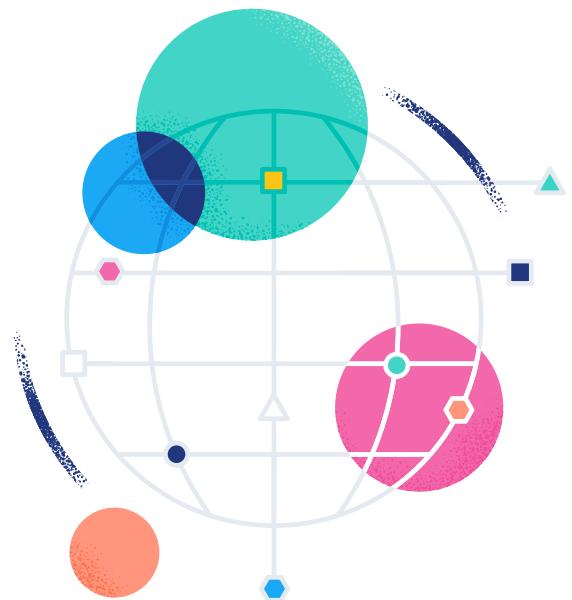
投資回収期間

調査結果をダウンロード →



想定顧客の主な条件

- ・グローバル組織
- ・年間収益7億5,000万ドル
- ・従業員数4,000名
- ・社内および社外向け検索ソリューション



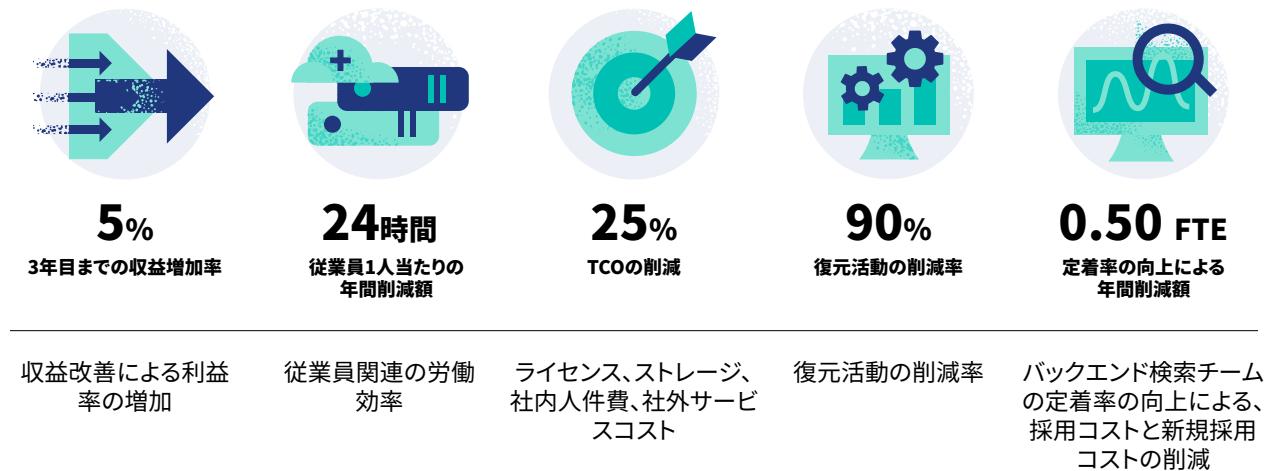
インタビューの対象となった Elasticのお客様

					
	\$100B以上 収益	\$20B以上 収益	\$5B以上 収益	\$20B 収益	\$200M以上 収益
業界	金融サービス企業	小売業	ネットワーク製品	ネットワーク製品	不動産
地域	グローバル	グローバル	グローバル	グローバル	米国
インタビュー 回答者	販売管理プラットフ ォームのグローバル 責任者	デジタルワークプレ イスティクニカルプロ ダクトマネージャー	データ分析・エンジニ アリング研究開発担 当役員	エンタープライズサー チアーキテクト	データエンジニアリ ングマネージャー

Elasticを導入する前にお客様が直面していた主な課題

-  低速、不安定で、一貫性のないユーザー エクスペリエンス。
-  スケール、柔軟性、機能がビジネス要件を満たしていない。
-  従業員の満足度が低下し、ソリューションのコストも急激に増加。

数字で見る3年間の顧客受益額



お客様の声

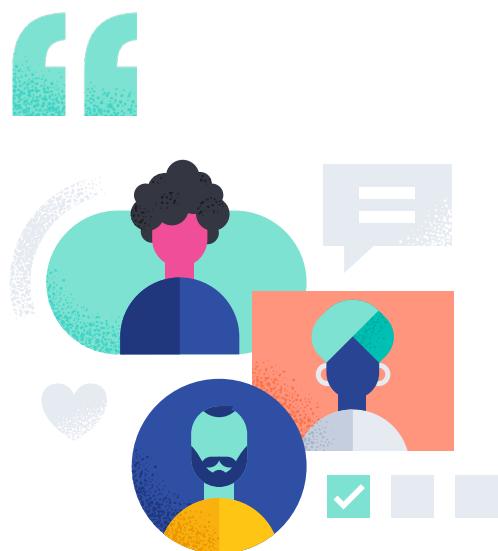
「[Elasticsearch]を導入したことで、データ分析ソリューションの収益は4倍になりましたが、関連コストは2倍をやや上回った程度に抑えられました。」
通信・ネットワーク業、データ分析・エンジニアリング研究開発担当役員

「以前のソリューションでは、開発者のミスでデータベースが何時間もロックされ、[それが原因で]アプリケーション全体がダウンすることもありました。[Elasticsearch]では、]影響を受けるのはアプリケーションのごく一部だけで、1人の開発者が30分で修正できます。」
販売管理のグローバル責任者

「[Elasticsearch]を導入したことで、小売部門の従業員が探しているデータを最小限の労力で効率的に提供できるようになりました。より多く、より良く、より速く、よりシンプルになり、かなりの時間が節約されました。」
デジタルワークプレイステクニカルプロダクトマネージャー

「開発者の定着率の問題を改善できました。Elasticが軽快な環境を提供してくれるため、私たちは最先端のことを行っています。従業員の満足度は格段に向上しています。」
金融サービス業、販売管理プラットフォームのグローバル責任者

「以前は、サードパーティーのプロバイダーを使っていましたが、そのプロバイダーはコストが高く、応答時間もかかり、重要なデータの更新頻度も低すぎました。」
不動産業、データエンジニアリングマネージャー



他にも定量化されていないベネフィットを享受



信頼できるパートナーとの提携: アーキテクチャ、問題解決、ユースケースへの検索の適用などに関するアドバイスを提供してもらえる



顧客満足度の向上: パフォーマンスと安定性の向上、結果の完全性、結果を効果的に整理することで実現



より適切な意思決定が可能に: ビジネスインテリジェンス (BI) 分析に Elasticsearch を使用することで意思決定を改善。



安定性、パフォーマンス、関連するダウンタイム削減コストの改善によりエンドユーザーの工数を削減: サービス停止を伴うダウンタイムが削減されたことで達成



開発期間の短縮: 組織内で新しい革新的なソリューションの開発と立ち上げにかかる期間を短縮



クラウド環境の柔軟性: リソースの迅速なスケーリングとシフトが可能に

3年間のリスク調整後測定指標を合算する

表は、複合型組織が行った投資におけるROI、NPV、投資回収期間を試算した結果を示しています。Forresterは、年間の割引率を10%と仮定して分析しました。

